



DIE ZUKUNFT FEST IM BLICK

Unser Antrieb:

Jeden Tag ein wenig besser werden

Risiken durch Gase lassen sich nicht vermeiden, aber minimieren. Dieser Aufgabe widmen wir uns mit unseren stationären Gaswarnsystemen und tragbaren Gasmessgeräten seit 60 Jahren erfolgreich, was sich in einem starken Wachstum selbst zu Corona-Zeiten widerspiegelt. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen erfahrenen

MSR-Ingenieur, MSR-Techniker oder Naturwissenschaftler als Vertriebsingenieur (m/w/d) im Außendienst für Gasmess- und Gaswarngeräte Vertriebsregion Niedersachsen (Schwerpunkt Hannover)

Ihre Aufgaben

- » Neukundenakquise sowie Betreuung unseres bestehenden Kundenstamms durch lösungsorientierte Beratung
- » Sie organisieren sich und Ihre Kontakte zielorientiert vom Home-Office aus, erstellen und kalkulieren Angebote wirtschaftlich und dokumentieren und verfolgen Ihre Arbeitsergebnisse

Ihr Profil

- » Technisches, naturwissenschaftliches oder Ingenieurstudium, idealerweise im Bereich Mess- und Regeltechnik oder vergleichbarer Abschluss wie bspw. staatlich geprüfter Techniker (m/w/d)
- » Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte
- » Freundliches, solides und zuverlässiges Auftreten
- » Fachübergreifendes Denken und gute EDV-Kenntnisse
- » Kreativität und Teamfähigkeit

Wir bieten

- » Leistungsgerechte Vergütung bestehend aus Festgehalt und attraktiven Provisionen
- » Dienstfahrzeug, Mobiltelefon und Laptop
- » Betriebliche Altersvorsorge
- » Herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgaben
- » Innovatives Tätigkeitsfeld
- » Angenehmes Betriebsklima und ein professionell arbeitendes Team

Haben wir Sie neugierig gemacht? Dann zögern Sie nicht, sich bei uns mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins zu bewerben.

Ihr Kontakt

GfG Gesellschaft für Gerätebau mbH
Klönnestraße 99
44143 Dortmund

Herr Peter Osterholz

E-Mail: peter.osterholz@gfg-mbh.com
Telefon: 0231 56400-47